



green, fun & tech.

## GardaSolar e Fabio Bonetti – Crescere sul Lago di Molveno

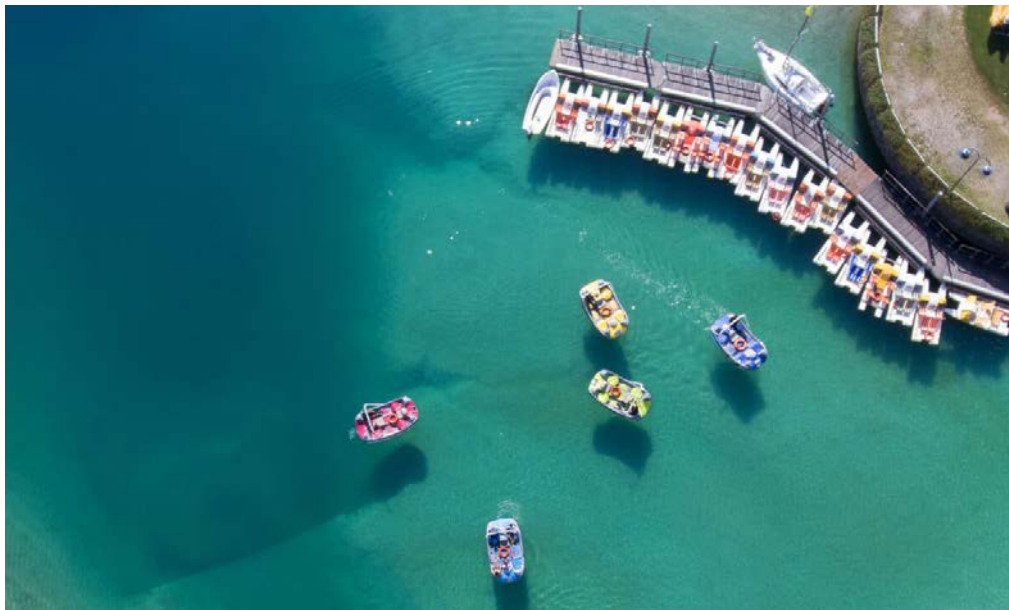
Del **Lago di Molveno** ne abbiamo parlato in più occasioni. È uno dei luoghi più suggestivi del **Trentino** e lo stesso Fogazzaro lo definì una perla circondata da uno scrigno ancora più prezioso: le Dolomiti di Brenta.

È un luogo che richiama dall'Italia, dall'Austria e dalla Germania un **turismo sempre più attento all'ambiente**. Tanti visitatori in cerca di un divertimento che sappia coniugare sport, aria aperta, rispetto del territorio, tecnologia sostenibile.

Qui, la storia di **GardaSolar** ha scritto il suo capitolo più importante grazie alla partnership con **Lorenzo Donini** – il primo a credere nelle GOGO – e poi con **Fabio Bonetti**, attuale presidente di **SITM, Società Incremento Turismo Molveno s.p.a.** che gestisce i servizi della lido molvenese e ha saputo capitalizzare il turismo green diventando un'eccellenza del Bel Paese, ma non solo.

Acquapark, mini-golf, campi di tennis, pump track, beach volley, attività per sportivi e famiglie oltre al **noleggior barche elettriche più grande d'Italia**, appunto, in cui batte l'autentico cuore di **GardaSolar**. Sulle sponde di Molveno, le GOGO Boat hanno saputo farsi amare e riconoscere. Qui ci sono le nostre radici e non mentiamo se diciamo che Molveno è stato un importante trampolino di lancio per il nostro brand e la sua gamma.

Quando Fabio e il nostro **Alberto Pozzo, CEO di GardaSolar**, si sono incontrati per la prima volta, è stato subito chiaro che si poteva crescere insieme perché i valori erano gli stessi, così come gli obiettivi: rendere la sostenibilità un'opportunità di crescita per tutti, per i visitatori, per la comunità, per gli investitori, per il territorio del Trentino.





**green, fun & tech.**

**GREEN** Sustainable Products · **FUN** Special Projects · **TECH** Technology & Design

*"Dal Trentino per il Trentino – ci racconta Fabio – è questo il valore più importante che ci lega a GardaSolar: il rispetto del territorio e la tutela della sua identità. Non posso che esprimere la soddisfazione per il lungo rapporto di fiducia con questa azienda e per i suoi servizi, soprattutto l'assistenza post-vendita. È un continuo percorso di miglioramento in cui i nostri spunti diventano occasione di riflessione per loro e per noi. I valori che apprezziamo sono proprio questi, il confronto collaborativo e l'ascolto."*

Dal 2009, GardaSolar è cresciuta, non solo nella tecnologia. Grazie al contributo di Fabio abbiamo potuto ottimizzare i nostri servizi ed essere sempre più competitivi fino a diventare, da semplici produttori, a veri **consulenti** per la **mobilità green**. Oggi, in collaborazione con SITM, stiamo introducendo un **servizio di manutenzione centralizzata dei natanti** e un sistema di gestione predittiva della flotta.

Quello che conta è che chi crede in noi non smette di crescere. Succede con tutti i nostri clienti e in particolar modo con SITM, che continuerà a investire con noi anche in futuro. Il nostro partner intende infatti ampliare l'attività di **noleggior barche**, aumentando la flotta di imbarcazioni elettriche sul lago con altre **Gogo Boat**.

"La richiesta è in crescita, e la risposta dei turisti ci ha decisamente convinto. L'inserimento delle GOGO Boat è stato accolto così positivamente dalla nostra clientela da spingerci ad ampliare ulteriormente la flotta. E per il 2023 la amplieremo ancora, magari anche differenziando le barche. Siamo interessati ai natanti a pedalata assistita, così da dismettere i vecchi pedalò in vetroresina. Ma abbiamo tante idee che potranno trasformarsi in nuovi progetti, per noi e per GardaSolar."